

Votre contact :

Christelle
HUCHET

Responsable
du Projet



DECOUVERTE DES METIERS DE LA VENTE ET FORMATION AUX TECHNIQUES DE BASE

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Faire découvrir le métier de vendeur afin de permettre aux stagiaires de reprendre des études dans ce domaine ou trouver un emploi de vendeur.

PROGRAMME DE LA FORMATION

Enseignement professionnel

- Informatique : WORD - EXCEL - INTERNET
- Approche des différentes techniques de vente
- Techniques de Recherche d'Emploi

Enseignement général

- Français
- Culture générale
- Développement durable
- Mathématiques

ORGANISATION DE LA FORMATION

Dates de formation : nous contacter

Rythme de l'alternance : 249 heures de formation
140 heures de stage en entreprise

CONDITIONS PARTICULIERES

- Etre demandeur d'emploi inscrit à l'ANPE
- Niveau CAP-BEP
- Avoir satisfait aux tests de sélection parmi lesquels une place importante est donnée à la MOTIVATION des candidats.
- **Indemnité financière : ASSEDIC / CNASEA ...**



I.F.C - Pro

Institut de Formation Continue

Association 1901



23 rue des Saintes Maries - CS 3421 41034 BLOIS cedex - Téléphone 02.54.56.43.16 - Télécopie 02.54.56.43.22
Email : b.dhardemare@lapro.org ; c.huchet@lapro.org Web : <http://www.lapro.org>

Action financée avec le concours financier du Conseil Régional du Centre

